

КОНЦЕРН «LEMKEN» В КАЗАХСТАНЕ ВСЕРЬЕЗ И НАДОЛГО

О НОВЫХ ПРОЕКТАХ ГЕРМАНСКОГО КОНЦЕРНА LEMKEN В КАЗАХСТАНЕ И СОТРУДНИЧЕСТВЕ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РАССКАЗЫВАЮТ ЭКСПОРТНЫЙ МЕНЕДЖЕР «LEMKEN GMBH & CO. KG» ПО СРЕДНЕЙ АЗИИ И СЕВЕРНОМУ КАВКАЗУ ДЕНИС ПРОНИН И ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ТОО «АСТАКАР» АНАТОЛИЙ ПАУЛС.



В июле этого года в Астане прошла встреча президента Казахстана Нурсултана Назарбаева с канцлером Германии Ангелой Меркель. Одна из главных тем переговоров – сотрудничество в торгово-экономической сфере. Затронет ли заданное направление партнерства аграрный сектор Казахстана?

Денис Пронин: Начну с того, что мировой кризис коснулся различных сфер производства, не избежал общих негативных тенденций и АПК. Наибольший спад, по данным статистики нашего предприятия, произошел на территории государств СНГ – в России, Украине и Казахстане. Каждая страна пошла по своему пути выхода из кризиса, но есть и общая тенденция – это уменьшение средств, выделяемых государством на поддержку сельского хозяйства, с одновременной попыткой оказать финансовую помощь местным производителям техники. Подобная политика государства вполне объяснима – это защита рабочих мест, отчисление налогов в бюджет, а также привлечение иностранных инвесторов для размещения производства с получением новых технологий. Фирма Lemken одной из первых среди европейских производителей пошла по пути размещения своих производств на местах. Самый удачный опыт – создание 3-х совместных предприятий в Белоруссии. Производимая там техника поставляется исключи-

тельно на местный рынок. В России под Калугой был создан учебно-логистический центр с производственными мощностями. Подобный опыт мы внедряем и в вашей стране. В рамках визита канцлера Германии в Казахстан был подписан меморандум между АО «КазАгроФинанс», ТОО «Астакар» и компанией «Lemken GmbH & Co.KG» о взаимном сотрудничестве в сфере поддержки развития отечественного сельскохозяйственного машиностроения. Также на прошедшем бизнес-форуме было объявлено о возобновлении кредитования немецким страховым обществом «Гермес» проектов в Казахстане. Для всех немецких партнеров – это хороший сигнал о восстановлении пошатнувшегося финансового имиджа Казахстана в Германии.

Анатолий Паулс: Конечно, достигнутые между лидерами двух государств соглашения коснутся и аграрного сектора. Казахстан – один из важнейших мировых поставщиков не только ископаемого, но и аграрного сырья. Потенциал АПК республики очень велик. Правительством страны намечены и выполняются обширные программы по модернизации сельского хозяйства, поддерживается и стимулируется внедрение новых технологий. Для Германии, как поставщика передовых технологий и высококачественной сельхозтехники, такое развитие событий открывает новые возможно-

сти. Но не стоит думать, что торговые отношения в аграрном секторе сосредоточены только на реализации немецкой техники в Казахстане. В Западной Европе ежегодно увеличивается спрос на возобновляемые ресурсы. Способствует этому не только энергетический сектор, но и химическая, автомобильная и другие отрасли. Площади в Германии ограничены. Потенциал увеличения производительности практически исчерпан. Поэтому Казахстан представляет для Германии интерес как поставщик агросырья. Конечно, на сегодняшний день имеется много трудностей и преград на этом пути с обеих сторон, но по мере их устранения будет расти и объем оборота.

Популярный предмет обсуждения многих бизнесменов – открытие в Казахстане совместных предприятий по сборке сельхозтехники известных европейских производителей. Расскажите о перспективах нового совместного предприятия на базе казахстанской компании ТОО «Астакар»?

А. П.: Популярным этот вопрос стал после того, как казахстанское Правительство озвучило цели программы по привлечению иностранных инвесторов, а это позволит также создать новые рабочие места и обеспечит трансферт технологий. Для решения этих задач были созданы условия, которые делают совместные проекты интересными, а порой, и необходимыми.

Д. П.: На совместном предприятии на базе ТОО «Астакар» первоначально запланирована сборка широкозахватной почвообрабатывающей техники – это, в первую очередь, отлично зарекомендовавшие себя в Казахстане культиваторы «Смарагд» с шириной захвата от 6 до 12 метров, тяжелые бороны «Рубин» (захват от 6 до 12 метров) и новые 3-балочные культиваторы «Карат». Следующая группа машин – это посевные комплексы с шириной захвата от 6 до 12 метров, которые агрегируются с почвообрабатывающими орудиями, что позволяет за один проход трактора с сеялкой проводить несколько операций, таких как обработка почвы, прикатывание, посев и повторное прикатывание земли. Данная технология оптимально подходит для местных условий. И последняя группа машин, которые мы планируем собирать на казахстанском предприятии, – это техника для защиты растений. Опрыскиватели с шириной захвата от 20 м, предназначенные для небольших ферм; и агрегаты с захватом до 39 м – для крупных холдингов. Начало сборки планируем к концу этого года. Первые машинокомплекты будут поставлены уже в сентябре. Ежегодный объем

производства будет зависеть от устойчивого спроса со стороны казахстанских сельхозпроизводителей, источников финансирования со стороны наших партнеров – таких как АО «КазАгроФинанс», и мощности производства. На 2011 год запланированный объем производства составляет около 3 млн евро, на 2012-й – 6 млн евро, 2013-й – 8 млн евро, с выходом в 2014 году на объем производства, эквивалентный 10 млн евро.

Между Казахстаном и Германией существуют партнерские отношения в сфере образования и науки. Встреча Н. Назарбаева и А. Меркель подтвердила намерения двух стран продолжать сотрудничество в этой области. В ФРГ уже работает филиал программы «Болашак». Будет ли у отечественных специалистов возможность получить образование в сфере АПК в германских вузах на льготных условиях или в рамках каких-либо государственных и совместных проектов?

А. П.: Возможности получить образование в Германии есть. За время сотрудничества между нашими странами уже 200 казахстанских студентов стали выпускниками университета Вайнштефан. А, к сожалению, возможности компании «Астакер» влиять на условия обучения ограничены. Тем не менее, мы в полной мере понимаем важность подготовки кадров и качества образования. Именно поэтому мы сотрудничаем с АО «КазАгроИнновация». Соответствующее соглашение было так же подписано в рамках бизнес-форума 18 августа 2010 года. В документе намечены совместные научные проекты – привлечение западной профессуры к процессу обучения в казахстанских вузах, прохождение студентами практики на нашем предприятии, стажировки и повышение квалификации отечественных специалистов на немецких предприятиях и т.д.

Д. П.: Представительство компании Lemken в Казахстане и ТОО «Астакер» планируют проводить обучающие семинары для руководящего персонала сельхозпредприятий и ведущих специалистов АПК – инженеров и агрономов. Обучение будет проводиться на базе АО «КазАгроИнновация». Программа комплексная, включает в себя теоретическое обучение в аудиториях и демонстрацию новейшей техники на полях. Внедрение новых технологий, с учетом казахстанского опыта и местных почвенно-климатических условий, является для нас краеугольным камнем в достижении успеха.

С 1 июля на территории Казахстана вступил в действие новый таможенный кодекс, сформировано новое экономическое пространство. Вполне вероятно, усилится конкуренция на рынке сельскохозяйственной техники между европейскими производителями и Россией. Предполагает ли это изменения в ценовой политике компании Lemken на территории Казахстана?

А. П.: Условия единого экономического пространства скажутся положительно на бизнесе игроков рынка в равной степени. Для всех открываются

одинаковые новые возможности. Но это не значит, что карты будут перетасованы по-новому. Кто хотел и имел возможность реализовать свою продукцию в Казахстане, давно это сделал. Конечно, выгода российских производителей от действия нового таможенного кодекса несколько выше. Но мы ведь не конкурировали с ними до формирования единой экономической зоны, не будем делать этого и теперь. Причина проста – альтернативы орудиям Lemken в России не производят. Мы представлены в различных рыночных сегментах: российские компании предлагают дешевую технику, Lemken – качественную. Нас больше интересуют западноевропейские и североамериканские конкуренты. А с ними у нас условия одинаковые, и изменения в таможенном кодексе на конкуренцию особо не повлияют.

Д. П.: Вступление в силу таможенного кодекса дает компании Lemken новое преимущество – более быстрое удовлетворение потребностей в широкомасштабной технике российских сельхозпроизводителей, в первую очередь, в сибирских регионах. Сейчас отгрузка техники идет только из Германии, что автоматически приводит к более долгим срокам исполнения заказов. Например, доставка до Восточной Сибири осуществляется в течение 3-4 недель. После запуска производства в Казахстане у нас будет возможность поставлять технику казахстанской сборки в Россию, сокращая время на транспортировку в 2 раза. В то же время, становится возможной поставка техники, производимой в России, на заводе под Калугой, в Республике Казахстан без уплаты дополнительных таможенных сборов. В Калуге производится техника для средних сельхозпредприятий, поэтому не будет происходить пересечения с казахстанским производством, и мы сможем оптимально удовлетворить потребности на наши машины.

Технику фирмы Lemken сельхозпроизводители хорошо знают, в первую очередь, в северных областях Казахстана. Первые машины были поставлены в эти регионы еще в 1990-х годах. Наш партнер на севере Казахстана – компания «СТ Агро» зарекомендовала себя как надежный партнер, обеспечивающий обслуживание поставленной техники и снабжение необходимыми запасными частями. Благодаря работе наших партнеров на юге Казахстана, в первую очередь, таких компаний как «Туркуаз» и «Канди», информация о фирме Lemken стала распространяться и по этому региону.

Хочу также отметить, что производство техники с постепенным увеличением доли казахстанской составляющей, без ухудшения качества нашей продукции, должно привести к удешевлению цены. А при поддержке АО «КазАгроФинанс», с предоставлением льготного финансирования, мы выходим на рынок Казахстана с продуктом высочайшего качества, проверенным в работе на местных условиях.

Вы давно на нашем рынке и, наверное, можете дать небольшой прогноз относительно спроса и предложения на сельскохозяйственные агрегаты... Какие новинки от компании Lemken ждут казахстанского фермера в следующем году?

Д. П.: Концерн Lemken является одним из флагманов германского производства сельскохозяйственной техники. Процесс постоянного совершенствования уже имеющихся агрегатов и изготовление новых машин – одни из отличительных сторон нашей фирмы, по сравнению с конкурирующими компаниями. Хотелось бы отметить производство широкозахватного посевного комплекса «Янтарь». Все машины фирмы Lemken носят имена драгоценных камней. И вот, впервые в истории компании один из агрегатов получил имя камня в его русской версии (по-немецки «янтарь» – bernstein). Такие посевные комплексы предназначены для крупных предприятий Восточной Европы. Первый «Янтарь» появился в Казахстане 2 года назад. Опытный образец проходил ходовые испытания в Северо-Казахстанской области с целью адаптации к местным условиям. Сейчас проводятся последние доработки этой машины в Акмолинской области. Мы уверены, что данный посевной комплекс, предназначенный для засушливых регионов, станет отличной альтернативой североамериканской технике. Новые культиваторы «Кристалл» и «Карат» приходят на смену легендарному культиватору «Смарагд», который даже был занесен в «Книгу рекордов Гиннеса» как наиболее часто копируемая пиратами сельскохозяйственная машина.

Также были специально адаптированы к казахстанским условиям опрыскиватели с шириной штанг от 24 м и более.

Фермеры и руководители крупных предприятий после стагнации 2009 года сегодня снова рассматривают возможность обновления своего машинно-тракторного парка и приобретения новой техники. Достойная цена на зерно и другие продукты сельского хозяйства позволяют нам оптимистично смотреть на развитие нашего бизнеса в Казахстане.

А. П.: Анализируя долгосрочные перспективы развития АПК Республики Казахстан, нельзя не отметить целенаправленность и упорство Правительства в решении проблем, связанных с реализацией сельхозпродукции на мировых рынках. Инициированные проекты, а также политическая стратегия президента страны Н. А. Назарбаева позволяют увеличить объемы экспорта. В совокупности с тенденцией возрастающих цен на агрорынке эти мероприятия позитивно повлияют на прибыль аграриев, а соответственно, и на спрос на сельхозтехнику.

Что касается адаптации, то хочу к вышеуказанному добавить, что и здесь сотрудничество с АО «КазАгроИнновация» открывает большие перспективы. Совместно с казахстанскими и западными учеными на опытных станциях этой компании будут тестироваться не только агрегаты и прототипы, но также и целые технологические линии. Важная составляющая современных технологий – высококачественная, отвечающая жестким требованиям техника. Именно такой является продукция компании Lemken, прошедшая почти трехвековую эволюцию.

Подготовил Алексей Диденко

Agrolem